

**Alexandre Dejardin,**  
associé fondateur de Duroc Partners



## 30 Un leader du *private equity* clé en mains

Il aurait pu se passionner pour le journalisme puisque né dans une famille vouée à l'information. Mais non. Alexandre Dejardin fut mordu par la matière juridique à Assas puis à la Sorbonne et se tourna vers l'Essec. Depuis, sa carrière d'avocat s'est ancrée parmi les plus grands cabinets jusqu'à ce que le désir de créer le sien ne le rattrape. En fondant Duroc Partners en 2022, il est devenu, avec son associé Erwan Bordet, l'entrepreneur avocat des entrepreneurs, spécialiste du *LBO* et du *private equity*. Une réussite.

L'analyste stagiaire entré chez Rothschild & Co pour se plonger dans les *mergers & acquisitions* en 2004 va côtoyer d'emblée des « pointures ». Mais c'est chez Herbert Smith Freehills, toujours en *M&A*, dans l'équipe de Jacques Buhart, fin 2004, qu'il endosse le costume d'avocat d'affaires, spécialiste des opérations de *M&A* stratégiques. Plus de deux ans de pratique plus tard, le voilà armé pour séduire un à un les grands cabinets. Fin 2006,

il rejoint l'équipe « *management package* » d'Alexis Dargent et Xavier Jaspard chez Mayer Brown, alors coleader du marché français. Les plus gros dossiers de place de l'époque (TDF, Pages Jaunes, Materis, Delachaux, Idemia, etc.) vont forger chez le jeune avocat le goût des défis et des « missions impossibles » !

### Duroc Partners, un nom simple, court et prononçable en anglais !

L'aventure chez Mayer Brown va le passionner onze ans d'affilée. Mais en 2017, titillé par le besoin d'acquiescer une première indépendance, il rejoint un projet entrepreneurial pour fonder avec Erwan Bordet la pratique *corporate* du cabinet Jeusserand-Audouard, spécialisé dans l'accompagnement des dirigeants, notamment dans les opérations de *LBO*. Le « *intrapreneur* » et son *alter ego* portent l'équipe constituée autour d'eux au premier rang du marché français du *LBO* avec plus de 50 transactions réalisées en 2021. Les plus emblématiques montrent la hauteur des enjeux : DRT, ID Verde, Revima, Webhelp, Domidep, Finsec, FIPO de Verallia, April, Biscuit International, Devoteam, Santiane, Ermewa, Tarkett, Solina, Equans, Autoform, Kern One, Cromology, Ondura, Havea... Excusez du peu.

En 2022, Erwan Bordet et Alexandre Dejardin décident de devenir entrepreneurs comme leurs clients et fondent avec leur équipe le cabinet Duroc Partners, dédié tout naturellement à l'accompagnement des dirigeants et groupe familiaux dans leurs opérations stratégiques.

En trois ans, Duroc Partners s'est installé dans le top du marché français du *private equity*, parcours jalonné par les dossiers Vilvavi, Acces Industrie, Sateba, Europe Snacks, Softway Medical, Nutrisens, Asacha, IPO d'Exosens, Lebronze Alloys. Leur équipe d'une quinzaine d'avocats spécialistes des pratiques *corporate* et *taxe procure* au cabinet une structure unique en son genre de « *guichet unique* » à travers lequel le service favorise les ventes croisées entre les catégories et stimule à la fois la fidélité et le chiffre d'affaires.

Côté privé, le bosseur pratique régulièrement la course à pied, le ski de randonnée et la plongée sous-marine. Comment dit-on, déjà ? *Mens sana in corpore sano* ? —